Le Marché

La consommation de cartouches et papiers pour imprimantes augmente progressivement depuis l'invention des imprimantes (ainsi que des fax et des photocopieurs). En outre, les recherches de marché prévoient encore une augmentation en flèche pour les prochains 15 ans ! La toujours croissante quantité de documents imprimés découle de l'invention de la photographie numérique, de la migration sur le Web de données et informations ou la parution d'imprimantes capables de réaliser ce que dans le passé seulement une typographie était en mesure de faire: cartes de visite, dépliants, brochures et tout ce qui ressort de notre fantaisie. Ce marché est l'un de plus riches et REFILL24 ENCROS en est le protagoniste absolu dans toutes les villes d'Europe.

Spécialisation

L'idée de spécialisation représente la nouvelle frontière du commerce moderne. L'achat de produits qu'on trouve dans nos magasins à l'intérieur d'un centre commercial pose souvent des problèmes : aucun interlocuteur est en mesure de donner des conseils, les produits sont peu visibles, le choix est faible et il faut attendre beaucoup avant de pouvoir réimprimer. Chez REFILL24 ENCROS on a toujours un "spécialiste" à disposition des clients, pour les conseiller dans la vente et dans l'après-vente. Pour nous c'est facile : on ne vend que ces produits, mais on les vends beaucoup mieux que les autres !

Simplicité

Ouvrir un point de vente REFILL24 ENCROS est très simple, parce que une équipe de professionnels s'occupe de tout ce qu'il faut: de la recherche du point de vente le plus adéquat, à la conception et à la mise en place du mobilier, à la définition de tous les détails nécessaires à donner à nos affiliés un produit "clefs en main".

Formation

REFILL24 ENCROS ne vend pas uniquement des cartouches et du papier, mais aussi de l'expérience, de la qualité, de la fiabilité, des éléments indispensables pour être toujours à la disposition du Client. Après un cycle complet de cours de formation, nos affiliés sont capables de gérer aisément leurs points de vente REFILL24 ENCROS.

Suite à la phase introductive, des cours de mise à niveau organisés périodiquement permettent de garder au haut niveau de connaissance relativement aux nouveaux produits. Ces cours continuent pendant toute la durée du rapport, supportant l'idée d'une "formation permanente" , qui seule peut nous garantir l'appellation de " spécialistes " .

Assistance

REFILL24 ENCROS prévoit une assistance totale du point de vente, en supportant ses propres affiliés dans toutes les phases de vie de leur magasin. Une fois ouvert le point de vente REFILL24 ENCROS, Vous aurez une équipe de professionnels à votre service qui vous aideront, jour après jour, à améliorer le rendement de votre magasin. Pour garantir à votre magasin le succès qu'il faut.

Faible coût - Rendement élevé

En comparant le coût d'ouverture d'un magasin REFILL24 ENCROS avec celui d'autres contrats de franchise, vous comprenez bien que notre proposition est vraiment bon marché. Notre but est de vendre nos produits avec vous et non de gagner sur le coût du magasin ! La rentabilité du point de vente, qui est l'une des plus élevées sur le marché se chiffre en moyenne autour de 50%!

SIÈGE SOCIAL - BOUTIQUE PILOTE
143, rue de Charenton - 75012 PARIS
Tél. / Fax. 01 49 28 94 84
Métro : Reuilly Diderot - info@encros.fr - www.encros.fr

ENCROS®

nous RECHARGEONS vos CARTOUCHES

Jet d'encre en 5 min et Toner en 24h

Infos franchise

01 49 28 94 84

www.encros.fr

e-mail : info@encros.fr

Ouvrir une franchise REFILL 24 dans votre région ? C'est possible !

Vous souhaitez être indépendant ? Rejoignez-nous pour un investissement de 18 900 € HT.

CONDITION D'ACCES AU RESEAU

Durée du contrat : 5 ans
Montant du droit d'entrée en € : 0 € pour franchise type ou 3000 € pour investissement Minimum SANS Redevances.
Investissement minimum 18 900 € HT sans local.

FRANCHISE TYPE

Surface moyenne de vente : 30 m²
Qualité de l'emplacement : local avec Vitrine de préférence Centre ville, Centre commercial ou Entrée de ville.
Equipement matériel : 8000 € - Publicité ouverture : 2000 €
Stock initial : 8000 € - Fond de roulement : 10 000 €
Population de la zone de chalandise : 50 000 habitants
Apport personnel du franchisé en €uro : 30 000 € HT hors local
Investissement en €uro (hors achat du magasin) : environ 100 €/M²
Chiffre d'affaires annuel d'un franchisé moyen : 350 000 € TTC
Villes prioritaires d'implantation : Bordeaux, Lille, Lyon, Marseille, Montpellier, Nancy, Nantes...
Redevance publicité : 100 € /mois - Redevances d'enseigne : 0%

NOUVEAU CONCEPT

REFILL24 est un nouveau concept mis en place pour les magasins de petite taille en Centre Ville. EN GRANDE BRETAGNE, plusieurs centaines de magasins fonctionnent selon ce concept. Il en est de même en ITALIE, en ALLEMAGNE, aux PAYS BAS...
En FRANCE, en trois ans, quelques dizaines de magasins se sont lancés dans l'aventure. Il est encore temps pour vous de vous implanter dans votre région. Certains de nos concurrents vous offrent d'entrer dans leur franchise et estiment l'investissement nécessaire à la création d'un point de vente à plus de 60 000 € HT hors local sans compter des royalties de 4 à 10% du chiffre d'affaire qu'il vous appartiendra... de reverser à la tête de réseau.

Pour trois fois moins, **"REFILL24-ENCROS"** vous propose un package vous permettant d'entrer dans le métier du recyclage de la cartouche et de rapidement atteindre le seuil de rentabilité.
UNE RENTABILITE ETONNANTE, ***Marges = jusqu'à 90 %***
Remplir une cartouche d'encre que vous vendrez 15 € en moyenne vous reviendra à moins de 1,50 €.

UN MARCHE EN EXPANSION

> Les besoins en consommables d'impression sont grandissants.
> La clientèle est sensible à l'aspect écologique de notre activité.
> Le prix des consommables souvent jugé exorbitant par les clients les pousse à chercher des alternatives. De plus, acheter Discount n'a jamais été autant dans l'air du temps.
> Les cartouches compatibles et recyclées, pourtant en forte progression, ne représentent que 15% des consommables utilisés en France, contre 30 à 40% dans la plupart des autres pays industrialisés.

UN CONCEPT EPROUVE

Depuis la fin des années 90, plusieurs milliers de magasins de remplissage de cartouches d'encre se sont ouverts dans des dizaines de pays. En GRANDE BRETAGNE, plusieurs centaines de magasins fonctionnent selon ce concept. Il en est de même en ITALIE, en ALLEMAGNE, aux Etats-Unis, aux PAYS BAS ...

UN PAYS A CONQUERIR

La France est l'un des derniers pays à n'avoir pas encore pleinement pris conscience de l'attrait d'un tel concept. Néanmoins, en trois ans, quelques dizaines de magasins se sont déjà lancés dans l'aventure, avec beaucoup de succès. La France est l'un des derniers pays à conquérir. ***Implantez-vous dans votre Région !***
Vos Clients réalisent une économie de 50% en moyenne et Vous réalisez une marge de 70 à 90 % !

Prenez contact avec nous pour avoir quelques exemples de prix de revient de rechargement des cartouches les plus populaires.

Infos Franchise
01 49 28 94 84

0 € droit d'entrée - 0 % royalties - Marges = jusqu'à 90 % - 0 € droit d'entrée - 0 % royalties - Marges = jusqu'à 90 %